

Notre entreprise est spécialisée dans le décor à façon complet de bouteilles de Champagne avec les technologies de dernière génération. En enrichissant sans cesse ses fonctionnalités : habillage, étiquetage, personnalisation, inviolabilité, protection, promotion des ventes, traçabilité... notre groupe s'affirme comme prescripteur de solutions, toujours synonymes de valeur ajoutée dans tous domaines de produits.

Pour notre branche Champagne, nous recherchons notre

Chef de projet Grands Comptes secteur Reims (départements 51 – 10)

Rattaché au Directeur Commercial France, vous animerez et développerez votre portefeuille clients et prospects. Homme ou femme de terrain en contact permanent avec la clientèle, vous êtes responsable de votre chiffre d'affaires, de la marge et du développement de votre service. Vous êtes secondé par les services fonctionnels qui vous assurent un soutien permanent au plan administratif, technique et marketing.

Vos interlocuteurs sont les plus grands comptes des sociétés de Champagne, vous apportez l'image et la qualité haut de gamme de notre entreprise au service de la clientèle.

❶ Responsable et animateur de sa cellule commerciale

- ↳ Dans le respect de la politique marketing, il gère son administratif de façon à se rendre opérationnel et disponible la majeure partie de son temps
- ↳ Il gère les outils marketing qui lui permettent d'obtenir instantanément la mesure quantitative et qualitative de son objectif.
- ↳ Calcul lui-même ses prix sous deviseur SAP (étude de faisabilité/devis)

❷ Responsable du développement de son fonds de commerce

- ↳ Assure le suivi de son pool client avec le souci permanent de développer de nouveaux prospects
- ↳ Recherche de nouveaux clients par l'animation des prospects c'est-à-dire par l'information régulière
- ↳ Information systématique des prescripteurs
 - Designers
 - Engineering
 - Publicitaires

Mieux employer les ressources naturelles en minimisant les prélèvements, favorisant le recyclage et valorisant les déchets ; limiter les émissions dans l'air et les effluents ; maîtriser les risques industriels liés à nos process de production. Ces trois principes n'ont cessé de guider notre société depuis son origine. Nous croyons plus que jamais à un leadership industriel responsable, générant de la croissance économique en harmonie durable avec l'environnement et dans l'esprit d'une entreprise citoyenne.

Par le biais de ses innovations et des technologies modernes qu'il met en œuvre, nous améliorons chaque jour nos performances environnementales et visons aussi à étendre, à notre échelle, la compréhension et la conscience des questions d'environnement. La préservation du monde dans lequel nous vivons est à ce prix.

Vous avez une expérience significative dans la vente et le suivi de projets auprès d'une clientèle similaire et souhaitez rejoindre un groupe familial réputé pour la qualité de ses services.

Idéalement issu de l'enseignement supérieur et motivé par la recherche d'excellence, n'hésitez pas à envoyer votre CV à : **aadhconseil@orange.fr Anne BERHAULT en toute confidentialité.**